

[Online library] Modul F6: Die Zukunft meistern: Erfolgs-Kurs fuer Selbststaendige, Freiberufler und Existenzgruender (German Edition)

Modul F6: Die Zukunft meistern: Erfolgs-Kurs fuer Selbststaendige, Freiberufler und Existenzgruender (German Edition)

Martina Caspary, Gerhard Gieschen
*DOC | *audiobook | ebooks | Download PDF | ePub*



Erfolgreich im Geschäft
Die Zukunft meistern

Erfolgreich
im Geschäft

F6

DOWNLOAD



READ ONLINE

2012-12-20 2012-12-20 File Name: B00AQZA374 | File size: 29.Mb

Martina Caspary, Gerhard Gieschen : Modul F6: Die Zukunft meistern: Erfolgs-Kurs fuer Selbststaendige, Freiberufler und Existenzgruender (German Edition) before purchasing it in order to gauge whether or not it would be worth my time, and all praised Modul F6: Die Zukunft meistern: Erfolgs-Kurs fuer Selbststaendige, Freiberufler und Existenzgruender (German Edition):

"Wirklich erfolgreich ohne Chef zu sein bedeutet, endlich das Zuviel an Arbeit und die Sorgen um den nauml;chsten Tag hinter sich zu lassen und sich von der Ameise zum Adler zu wandeln." Hand aufs Herz: Fuuml;hlen Sie sich, als ob Sie die Kontrolle uuml;ber Ihre Firma haben? Wenn nicht, befinden Sie sich in guter Gesellschaft. Die meisten Freiberufler und Selbststauml;ndigen stehen ohnmauml;chtig vor dem von ihnen geschaffenen Geschauml;ft. Laufen von fruuml;h morgens bis spauml;t abends im tauml;glichen Hamsterrad: Telefonate, E-Mails, Kunden finden, gewinnen, die Auftrauml;ge abwickeln, fakturieren, das Geld eintreiben und dann noch versteuern. Immer schneller, weiter, houml;her, bis es dann passiert: Nichts geht mehr. Ausgetrauml;mt, ausgepowert, ausgeblutet. Was ging da schief? Wo liegt der Unterschied zwischen erfolgreichen und erfolglosen Unternehmern? Sollte nicht alles in Ordnung sein, sobald man sich richtig positioniert hat, neue Kunden anrufen und Auftrauml;ge platzieren? Im Prinzip ja. Aber eigentlich gibt es nur zwei Zustauml;nde: Entweder Sie haben zu wenig Arbeit - oder Sie haben zu viel. Und die Quintessenz daraus: Selbststauml;ndigkeit ist kein 100-Meter-Lauf, sondern ein Marathon. Denn sobald das Geschauml;ft lauml;uft, muuml;ssen Sie ja den Ball am Rollen halten. Die zusauml;tztlichen Auftrauml;ge sauber einplanen, abarbeiten und fakturieren. Sehen Sie es als eine Art Computerspiel an. Sobald Sie Ihre Positionierungsziele erreicht haben, steigen Sie in den nauml;chsthouml;heren Level auf. Mehr Kunden, mehr Auftrauml;ge, mehr Umsatz, mehr Arbeit. Und mehr Gewinn? Nur dann, wenn Sie sich rechtzeitig auf diesen neuen Level einstellen. Sonst landen Sie im Hamsterrad. Denn Ihre Kunden zwingen Sie, schneller, weiter und houml;her zu laufen als jemals zuvor. Doch darauf kouml;nnen Sie sich vorbereiten. Und genau darum geht es in diesem Modul: die persouml;nlichen und organisatorischen Voraussetzungen fuuml;r ein stressfreies Wachstum zu schaffen. Die Zeit der Raupe ist vorbei, genug verpuppt. Bauen Sie sich und Ihrem Geschauml;ft die Fluuml;gel. Also die passende Infrastruktur auf dem Weg zu Ihrer persouml;nlichen, finanziellen und unternehmerischen Freiheit. Wenn ich im Coaching uuml;ber das Thema Wachstum spreche, stoszlige ich hauml;ufig auf Widerstand: "Wachsen? Wieso soll ich denn wachsen? Habe doch gerade genug damit zu tun, die neu gewonnenen Auftrauml;ge abzuarbeiten. Mit meiner neuen Positionierung reicht mir doch mein Einkommen. Wieso sollte ich da noch weiter wachsen sollen?" Aber die Statistiken sprechen eine deutliche Sprache: Wenn Ihr Jahresgewinn Jahr fuuml;r Jahr wauml;chst - und sei es nur um 1 % - reduziert sich die Insolvenzwahrscheinlichkeit um 50 %. Wenn Ihr Umsatz Jahr fuuml;r Jahr steigt - und sei es nur um 1.000 Euro - verbessert dies nochmals Ihre Uuml;berlebenswahrscheinlichkeit deutlich. Und wenn Sie dann noch nicht alle Gewinne entnehmen, sondern einen Teil als Eigenkapital in Ihrer Firma lassen, kann fast nichts mehr schiefgehen. Und Sie sammeln so Jahr fuuml;r Jahr mehr Reserven an. Ihre Hamsterkasse, die dafuuml;r sorgt, dass Sie immer gut schlafen kouml;nnen. Wie sagen die Pfadfinder: Be prepared.